



## 1349: Grundlagen juristischer Verhandlungen

The Art of Negotiating

- Dozent/in:** Darren Mc Veigh, Rechtsanwalt  
Moritz Meyer, Diplom Psychologe
- Termine:** Donnerstag, 22.02.2018, 09-17 Uhr und Freitag, 23.02.2018, 09-17 Uhr sowie Samstag, 24.02.2018, 09-17 Uhr (pünktlich zur vollen Stunde)
- Inhalt:** Verhandlungen zu führen ist ein integraler Bestandteil der juristischen Berufsausübung. Auf Basis der juristischen Expertise kann dabei ein grundlegendes Verständnis der Psychologie von Verhandlungen den entscheidenden Vorteil bringen. Schließlich sind es Persönlichkeiten, die Verhandlungen führen und es sind psychologische Mechanismen, die den Verlauf und das Ergebnis von Verhandlungen prägen. Die Dozenten verbinden die juristische mit der psychologischen Perspektive und bieten die Möglichkeit die eigene (Ver-)Handlungskompetenz durch Erfahrungs- und Beobachtungslernen zu erweitern.
- Lernziele:** Das deklaratorische Wissen betreffend:  
Grundlegende Kenntnis und Einordnung von wissenschaftlichen Verhandlungskonzepten  
Die Handlungskompetenz betreffend:  
Handlungsplan zu Vorbereitung, Verhandlung, Nachbereitung  
Das Mandatsverhältnis gestalten: Verhandeln zwischen den Stühlen  
Aktives Zuhören  
Wege zu einer konstruktiven Beziehung mit Verhandlungsgegnern und -partnern  
Kreativitätsheuristiken anwenden  
Die Haltung betreffend:  
Umgang mit Emotionen, Druck und der Bewertung von Verhandlungsergebnissen  
Kontinuierliche Reflexion und Verbesserung der eigenen Verhandlungskompetenz  
Persönlichen Verhandlungsstil entwickeln und ausspielen
- Studienleistungen:** Vollständige und aktive Teilnahme, Beteiligung an praktischen Übungen und Rollenspielen, Reflexion von praktischen Übungen, Präsentation von Arbeitsergebnissen, Erledigung von möglichen Aufgaben zwischen den Blockterminen
- Anmeldung:** Über Stud.IP
- Verwendung:** Schlüsselqualifikation für Jura-Studierende gemäß § 4 Abs. 1 Nr. 1 lit. f NJAG  
Die Leistungsnachweise können bei Erfüllung aller Studienleistungen im Prüfungsamt der Rechtswissenschaften ca. zwei Wochen nach dem letzten Seminartermin abgeholt werden.